HAYS Recruiting experts worldwide

ERFOLG IST EINSTELLUNGSSACHE DU HAST ES IN DER HAND

Deine Zukunft bei der Nr. 1.
Starte in einem der Wachstumsfelder überhaupt: dem Specialist Recruiting.

Wohin führt Deine Reise mit Hays? In das Herz der Wirtschaft. Hier triffst Du Menschen, die den Pulsschlag des Geschäfts mitbestimmen. Gemeinsam geben wir den Karrieren von Experten neue Impulse und schaffen Raum für Projekte führender Unternehmen.

Ob Einsteiger oder Profi: Du hast es in der Hand. Mit Hays wächst Du in kürzester Zeit in immer grössere Verantwortung hinein.

Im Gepäck hast Du eine erfolgsorientierte Einstellung, kommunikatives Talent und Tatkraft. Alles Weitere lernst Du bei uns: Wir vermitteln Dir das nötige Know-how in unserem Trainingscenter. Anschliessend erhältst Du gezielte Fortbildungen und ein Mentor steht Dir auf Deinem Weg zur Seite.

Steige jetzt in unser Vertriebsteam im Bereich Key Account Management der spezialisierten Personaldienstleistung ein als

ACCOUNT MANAGER/KEY ACCOUNT MANAGER - CONSTRUCTION & PROPERTY (M/W)

Standort: Bern, Basel oder Zürich

Deine Aufgaben:

- Innerhalb des Teams Construction & Property betreust Du Kunden aus dem Anlagenbau, Hoch- und Tiefbau und Energiebereich
- In Deiner Position als Account/Key Account Manager ermittelst Du Entscheider bei potenziellen Kunden und überzeugst diese in telefonischen Gesprächen sowie persönlichen Präsentationsterminen von einer Zusammenarbeit mit Hays
- Du akquirierst im Bereich Construction & Property und gewinnst Aufträge, dort offene Stellen zu besetzen. Dafür sprichst Du mit Neu- und Bestandskunden über ihren Bedarf und identifizierst die dafür passenden Spezialisten aus dem In- und Ausland
- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung stellst Du sowohl für Deine Kunden als auch für die von Dir betreuten Spezialisten einen optimalen und reibungslosen Besetzungsprozess sicher
- Du bist verantwortlich für den Ausbau unserer Abteilung in der ganzen Schweiz. Ausgehend von unserer Niederlassung in Zürich baust Du Dir einen Kundenstamm in der Deutschschweiz auf. Dabei steht Dir die Infrastruktur unserer drei Niederlassungen Zürich, Basel und Genf zur Verfügung
- Du bist zudem verantwortlich für die Betreuung von bestehenden Grosskunden

Deine Qualifikationen:

- Vorzugsweise verfügst Du über ein abgeschlossenes Fach-/Hochschulstudium mit wirtschaftlichem Background oder über eine kaufmännische Ausbildung mit Berufserfahrung
- Du verfügst über spezifisches Wissen im Bereich Immobilien, Bauwirtschaft oder Energie bzw. ein starkes Interesse an diesen Themen
- Du sprichst einwandfreies Deutsch und gutes bis sehr gutes Englisch, Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Du hast Spass am Vertrieb und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen
- Deinen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen bringst Du unternehmerisch denkend ins Team ein mit dem Ziel, Unternehmenswachstum zu generieren
- Insgesamt überzeugst Du mit Selbstbewusstsein, diplomatischem Geschick und Vertriebstalent

Hays ist weltweit die Nr.1 in der Rekrutierung von Spezialisten. Allein in Deutschland, Österreich, der Schweiz und Dänemark unterstützen wir über 3000 Spitzenunternehmen. Und wir wachsen schnell weiter.

Wir packen jede Aufgabe entschlossen an. Langjährige Branchenerfahrung und ein internationales Netzwerk sichern uns das nötige Vertrauen unserer Kunden.

Gehe jetzt den ersten Schritt und bewirb Dich bei Hays.

Wir freuen uns auf Dich!

HIER BEWERBEN

Hays
Internal Recruiting Schweiz
Nüschelerstrasse 32
8001 Zürich
Schweiz

Tel.: 0800-4636 4297
E-Mail: start@hayscareer.net
hayscareer.net

top EMPLOYER SCHWEIZ SUISSE 2016
CERTIFIED EXCELLENCE IN EMPLOYEE CONDITIONS

ACCOUNTANCY & MA/CONSTRUCTI CONTACT CENTR ATIONS/EDUCATI HNOLOGY/LEGAL SAFETY/POLICY& OURCES & MINING NGINEERING/HU LOGISTICS/FACILITIES MANAGEMENT/FINANCIAL CIAL SERVICES/SOCIAL CARE/SALES & MARKETI ING/ENERGY/OFFICE SUPPORT/RESPONSE MANA HEALTHCARE/OIL & GAS/ARCHITECTURE/ASSESS & DEVELOPMENT/PUBLIC SERVICES/ACCOUNTAN NCY & FINANCE/EDUCATION/PHARMA/CONSTRU NSTRUCTION & PROPERTY/RESOURCE MANAGEM MENT/MANUFACTURING & OPERATIONS/RETAIL/I NFORMATION TECHNOLOGY/SALES & MARKETING RATEGY/BANKIN MARKETING/ENE INING/TELECOMS HUMAN RESOURC TRES/FINANCIAL PHARMA/MANUF HEALTHCARE/AR PROCUREMENT/H

UCATION/PHARM TY/CONTACT CEN URING & OPERATI ON TECHNOLOGY NT/WEALTH & SAF NKING/RESOURC INSURANCE/ENG RESOURCES/LOG NAGEMENT/FINANCIAL ES/SALES & MARKETI SPONSE MANAGEM CHITECTURE/ASSESS ING/ACCOUNTANCY CATION/PHARMA/CONSTRUCTION & PROPERTY/RESOURCE MANAGEMENT/MANUFACTURING & OPERATIONS/RETAIL/INFORMATION TECHNOLOGY/SALES & MARKETING PUBLIC SERVICES RESOURCES & MIN ENGINEERING/N CONTACT CENTRI ES/SOCIAL CARE NG/ENERGY/HEA OFFICE SUPPORT LEGAL/OIL & GAS