

Stundenplan Master HS 2026 (alle Angabe ohne Gewähr, für weitere Informationen konsultieren Sie bitte das KSL)

Zeit	Montag				Dienstag				Mittwoch				Donnerstag				Freitag			
08:00-08:30	Portfolio Optimization (FM-QM) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Business Analytics Using Excel (FM-QM) 3 ECTS				Product and Price Management (IMU-M) 4.5 ECTS				Combinatorial Optimization (FM-QM) 6 ECTS			
08:30-09:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Advanced Valuation (FM-FM) 6 ECTS				Marketing Research I - The Basics (IMU-CB) 6.0 ECTS				Corporate Strategy (IMU-LI) 6 ECTS			
09:00-09:30	Combinatorial Optimization (FM-QM) 4.5 ECTS				Derivatives (FM-FM) 6 ECTS				Requirements Engineering in IT-Projection (IMU-IM) 6 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
09:30-10:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Motivation and Job Design (IOP-D) 4.5 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
10:00-10:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				AI Powered Marketing (IMU-M) 4.5 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
10:30-11:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Financing and Capital Structure (FM-FM) 6 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
11:00-11:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Research Seminar Consumer Behavior (IMU-CB) 6 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
11:30-12:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
12:00-12:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
13:30-13:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
13:30-14:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
14:00-14:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
14:30-15:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
15:00-15:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
15:30-16:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
16:00-16:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
16:30-17:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
17:00-17:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
17:30-18:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
18:00-18:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
18:30-19:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
19:00-19:30	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			
19:30-20:00	Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Data Science for Organizations (IMU-IB) 6 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS				Erfolgreich verhandeln – empirische Erkenntnisse und praktische Anwendungen des Verhandlungspsychologie (Workshop) (IMU-CB) 3 ECTS				Workshop Auftritts-kompetenz: Selbstischer auftreten und präsentieren (FM-QM) 3 ECTS			

L.d.R. Beginn jeweils um xx:15h

KJC-MA:	Praxis Case Study	2 ECTS	iba
Seminare:		je 6 ECTS	
FM-FM:	Seminar Company Valuation (CFA Institute Research Challenge)	wöchentlich	
FM-QM:	Seminar Applied Business Analytics	14.09./28.09./19.10./02.11./09.11.	
IMU-CB:	Seminar Communicating and Visualizing Data	01.10./08.10./15.10./22.10./05.11./12.11./19.11.	
IMU-CB:	Forschungseminar Consumer Behavior	wöchentlich	
IMU-LI:	Seminar Management & Entrepreneurship	17.09.	
IOP-D:	Seminar Organisationspraxis	14.09./01.10./18.11./19.11.	
IOP-D:	Seminar Feldexperimente zu Nachhaltigkeit in Organisationen	15.09./29.09./24.11./08.12.	
IOP-P:	Seminar Diversity Management und Inklusion	22.09./20.10./17.11./08.12.	
KJC-MA:	Seminar Managerial Accounting	29.09./06.10./24.11.	

**Legende:**

- Bereich Accounting and Finance
- Bereich Marketing
- Bereich Management
- Bereich Wirtschaftsinformatik
- frei wählbare Leistungen (bereichsunabhängig)

15.06.2026/cole