

Career Start – Relationship Management / Client

Advisory – Private Banking Switzerland, Bern #162447

Die Credit Suisse ist ein weltweit führender Vermögensverwalter mit besonderen Kompetenzen in den Bereichen Investment Banking und Asset Management. Die Bank wurde 1856 gegründet und hat sich zu einem Global Player mit über 45'000 Mitarbeitenden in 50 Ländern entwickelt. Die kontinuierliche Investition in unsere Mitarbeitenden geniesst bei uns hohe Priorität. Wir bieten daher regelmässig Schulungen sowie Gelegenheiten für Networking und berufliche Mobilität an. Gestalten Sie gemeinsam mit uns die Zukunft der Credit Suisse.

Dauer: 18 Monate inklusive 6 Monate Rotation

Akademischer Leistungsnachweis: Kürzlich abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium an einer Fachhochschule oder Universität.

Ihre Vorteile:

Ausbildung: Strukturiertes Ausbildungsprogramm inklusive schweizweit anerkanntes SAQ Bankzertifikat als Kundenberaterin/Kundenberater sowie interdisziplinäre Trainings im Rahmen des Career Start Programms zur persönlichen Weiterentwicklung

Rotation: Einblick und Netzwerkaufbau in verschiedenen Bereichen innerhalb von Private Bankin durch zwei ergänzende Einsätze von insgesamt 6 Monaten

Entwicklungsmöglichkeiten: Unbefristete Anstellung mit Aussicht auf eine dynamische Position als Junior Relationship Manager mit umfangreicher Kundenverantwortung im Bereich Private Banking nach Abschluss des Career Start Programms

Wir bieten:

- Sie lernen die vielfältigen Dienstleistungs- und Servicebereiche des Private Banking im Rahmen einer strukturierten dreimonatigen Einführung (1. Rotation) in unserem Client Service Center kennen
- Sie bearbeiten dort täglich telefonische Anliegen und Anfragen unserer Kunden als zielgerichtete Vorbereitung auf Ihren Haupteinsatz im Beratungsteam
- Sie werden im Beraterteam aktiv ab dem vierten Monat in das spannende und vielseitige Aufgabengebiet der Kundenberatung eingeführt
- Sie unterstützen die Kundenberaterinnen und Kundenberater während 12 Monaten bei der Vor- und Nachbereitung von Kundengesprächen, nehmen an Kundengesprächen teil und erstellen unter Einbezug moderner Arbeitsinstrumente selbständig anspruchsvolle Beratungsdokumente und Analysen
- Sie werden aktiv in anspruchsvolle Tätigkeiten in den Themenfeldern Anlagen, Finanzierung und Vorsorge eingebunden
- Sie unterstützen die Kundenberater bei den vielfältigen Aufgaben im Tagesgeschäft und lernen dabei auch die rechtlichen Standards und Weisungen kennen
- Sie erhalten vertiefte Einblicke in die ganzheitliche Betreuung von vermögenden Kunden und unterstützen die Kundenberater bei deren Marketing- und Akquisitionsaktivitäten
- Sie arbeiten mit internen Fachspezialisten z.B. aus den Bereichen Investment Consulting, Hypotheken, Tax, Financial Planning und Inheritance zusammen

- Sie unterstützen während den letzten 3 Monaten (2. Rotation) eines dieser Spezialistentams und erweitern dadurch ihre Fachkenntnisse, welche für einen zukünftigen Kundenberater für Schweizer Privatkunden erforderlich sind

Sie bieten:

- Abgeschlossenes Bachelor- oder Master-Studium einer Fachhochschule oder Universität, beispielsweise in Betriebswirtschaftslehre
- Praxiserfahrung in einem Finanzdienstleistungsunternehmen von Vorteil
- Begeisterung für Finanz- und Kapitalmärkte und gutes Verständnis für Anlageprodukte
- Unternehmerische und gewinnende Persönlichkeit mit ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten
- Teamplayer mit hoher Eigeninitiative und Engagement
- Hohes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein
- Beratungsflair und hohe Dienstleistungsorientierung für den täglichen Austausch mit unseren Kunden
- Ausgezeichnete Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Frau E. Vallon-Beer freut sich auf ihre Bewerbung

Bitte bewerben Sie sich über unser Karriereportal.

campusrecruitment.zurich@credit-suisse.com

Die Credit Suisse fördert Chancengleichheit. Kulturelle Vielfalt verschafft uns einen Wettbewerbsvorteil auf dem globalen Markt und ist entscheidend für unseren Erfolg.